



ENGIE Deutschland steht mit 5.000 Experten an 50 Standorten für gebündelte Kompetenz beim Übergang zur Klimaneutralität, mit Energielösungen und Dienstleistungen von A wie Anlagenbau bis Z wie Zero Carbon.

In unserem Geschäftsbereich Energy & Facility Solutions konzentrieren wir sämtliche Kompetenzen rund um Energiewirtschaft und -versorgung, Contracting, Facility Services sowie Service und Wartung von gebäudetechnischen Infrastrukturen. Mit integrierten Energieversorgungs- und Bewirtschaftungslösungen unterstützen wir unsere Kunden auf dem Weg zur Klimaneutralität.

Werden Sie Teil unseres Erfolges und verstärken Sie unser #TeamZeroCarbon als

Junior Projektmanager Kalkulation / Vertrieb (m/w/d)

STANDORT: Theodor-Althoff-Str. 41 45133 Essen

KENNZIFFER: 2022-0512

Als Junior Projektmanager Kalkulation / Vertrieb begleiten Sie komplexe Vertriebsprojekte vom ersten Kundenkontakt über Angebotskalkulation, Auftragskonzeption und die Teilnahme an Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss.

Standort ist Essen, wobei Sie Ihre Arbeit durch mobile work-Möglichkeiten flexibel gestalten können.

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Erstellung von Angeboten und Bewirtschaftungskonzepten, inklusive der Kalkulation der Eigen- und Fremdleistungen im Bereich des technischen Facility Managements
- Durchführung von Objektbesichtigungen und Begleitung des Transition-Prozesses
- Unterstützung des Projekt-Teams bei der Implementierung neuer Aufträge
- Begleitung von Auftragsverhandlungen und Vorbereitung sowie Durchführung von Kundenpräsentationen
- Ausbau sowie Pflege des vertrieblichen Netzwerks

Ihr Profil:

- Studium in den Bereichen Wirtschaftsingenieurwesen / Facility Management / Versorgungstechnik oder ein Studium der Betriebswirtschaftslehre mit erster Erfahrung im technischen Bereich
- Alternativ eine technische Ausbildung oder eine kaufmännische Ausbildung mit Erfahrung in der Kalkulation
- Gewerkeübergreifendes Know-How in der technischen Gebäudeausrüstung von Vorteil
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten in Bezug auf vertriebsrelevante sowie kalkulatorische Kennzahlen
- Gespür für Chancen und Risiken im Vertriebs- und Kalkulationsprozess
- Sehr guter Umgang mit MS Office (insbesondere Excel) sowie gute Englisch-Kenntnisse

Ihre Benefits:



Akademie



Altersvorsorge



Corporate Benefits



Perspektiven



Firmenfeiern



Flexible Arbeitszeiten



Gestaltungsfreiheit



Hohe Sicherheitsstandards



Internationalität



Spannende Projekte



Teamgeist



Attraktive Vergütung

Ihr Job?

Werden auch Sie ein Teil des #TeamZeroCarbon und gestalten Sie zusammen mit uns den Übergang zur Klimaneutralität. Wir sind gespannt auf Ihre Online-Bewerbung.

Ihr Kontakt:



Lisa Dlugosch

Talent Acquisition Partner

+49 221-469 053 41 oder +49 173 650 3617